ПРОЕКТ

ПРОГРАММА Региональной сессии практического консалтинга (РСПК)

«LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL»

Дата: 6-7 декабря 2016 года Место: г. Ханты-Мансийск, у л. Мира, д.5, 4 этаж, конференц-зал

|  |
| --- |
| День 1 |
| Создание стоимости бизнеса / подготовка инвестиционной презентации |
| 10.00-10.30 | Сбор и регистрация участников |
| 10.30-10.45 | Открытие СессииПриветственное слово организаторов.Представление партнеров мероприятияКонференц-зал |
| 10.45-11:00 | Представление модулей программы РСПК* Венчурное финансирование и предпринимательство
* Взаимодействие с корпоративными заказчиками
* Возможности, риски и практические шаги которые участники смогут предпринять во время программы для развития своих инновационных проектов
* Национальная технологическая инициатива (НТИ)

Конференц-зал |
| 11:00-12:00 | Тема. Цели создания бизнеса со стоимостьюПроработка составляющих проекта на стадии идеи, готового прототипа и быстрого роста:* От идеи до публичной компании (IPO) за короткий срок.
* Оценка и развитие личных способностей команды проекта.
* Цели команды и цели инвестора: амбиции, возможности и риски.
* Критерии поиска / оценки бизнес-идей и быстрорастущих проектов со стоимостью.

Конференц-зал |
| 12:00-12:15 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы |
| 12:15-13:15 | Тема: Короткие презентации бизнес-идей/быстрорастущих проектов участников. |

1

Региональные сессии практического консалтинга

LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL

|  |  |
| --- | --- |
|  | Обратная связь от бизнес-тренера - крэш-тест. Ожидания инвесторов, мышление инвесторов, этапы развития проектов и критерии инвестиционной готовности. Почему инвесторы выбирают высокотехнологичные и масштабируемые проекты? Создание стоимости в новом бизнесе или действующем. Первичная экономическая оценка проекта инвестором.Конференц-зал |
| 13:15-14:30 | Перерыв на обед.Столовая Дома Правительства, 1 этаж Думы автономного округа |
| 14:30-15:30 | Тема: Презентация быстрорастущего проекта на разных стадиях.Разработка бизнес-концепции. Описание команды, продукта и целевого рынка. Проработка элементов описания и проверка гипотез вместе с бизнес-тренером. Формализация описания проектов для повторной презентации (работа в группах или индивидуальная работа).Конференц-зал |
| 15:30-15:45 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы |
| 15:45-18:00 | Обратная связь от тренера и других участников.Повторная презентация проработанных проектов. Подведение итогов дня. Ответы на вопросы. Домашнее задание для самостоятельной доработки проектных решений до уровня инвестиционной презентации. Рассмотрение ключевых разделов презентации проекта для инвесторов.Конференц-зал |

2

Региональные сессии практического консалтинга

LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL

|  |
| --- |
| День 2 |
| Эффективная коммерциализация и трнасфер технологийМеждународная и российская практика, практические кейсы |
| 10:00-10:30 | Сбор участниковКонференц-зал |
| 10:30-11:30 | Тема: Процесс коммерциализации технологий начинается с формализации идеи.* Позиционирование технологии/результата, сравнение с технологиями/результатами лидеров рынка.
* Выявление коммерческого потенциала технологии, оценка коммерческого потенциала технологии своими силами
* Организация процесса трансфера технологии в коммерческий продукт с наименьшими затратами
* Чем друг от друга отличаются школы и практики по коммерциализации технологий?

Конференц-зал |
| 11:30-11:45 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответыКонференц-зал |
| 11:45-12:30 | Тема: Почему надо моделировать бизнес, который потенциально можно построить/усилить на базе технологии, подлежащей трансферу? Что такое Валоризация в области Высоких технологий и не только?Конференц-зал |
| 12.30-13.30 | Тема: Варианты коммерциализации технологии.Собственной производство или лицензионное соглашение: что выбрать? Плюсы и минусы лицензионных соглашений. Какие факторы необходимо учесть, чтобы заработать на лицензионном соглашении? Развернутая структура лицензионного соглашения. Что такое многоуровневое Know-how?Конференц-зал |
| 13.30-14.30 | Перерыв на обедСтоловая Дома Правительства, 1 этаж Думы автономного округа |
| 14.30-16.00 | Практическое занятие* На что обращать внимание если Вы лицензиат или лицензиар?
* Как провести предварительную оценку коммерческого потенциала технологии своими силами? Какой должна быть глубина этого анализа? Когда это надо делать?
* Трансфер Технологии из России, в Россию и внутри России,
 |

3

Региональные сессии практического консалтинга

LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL

|  |  |
| --- | --- |
|  | схемы взаимодействия, ключевые ценности.* Инструменты качественного трансфера: валоризация технологии/результатов, валоризация активов высокотехнологической Компании, Проекта.
* Коммерческая ценность патента, Know-how, примеры и ведение переговоров.

Конференц-зал |
| 16.00-16.15 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы |
| 16.15-18.00 | Индивидуальные консультации на тему эффективной коммерциализации и трансфера технологий. Обратная связь от тренера и других участников.Кабинет 321, 3 этаж |

4

Требования к презентации

Презентацию необходимо иметь с собой в формате ppt(x) на USB-флэш накопителе. Желательное количество слайдов: минимум 1, максимум 10 слайдов. Ориентировочное время презентации проекта: 3-7 минут.

По возможности, возьмите с собой ноутбук.

Стандартная инвестиционная презентация содержит следующие разделы, подготовка которых обсуждается с экспертами во время сессии.

Для всех проектов:

* Бизнес-концепия, продукт проекта
* Команда проекта
* Рынок проекта
* Контакты для связи

Дополнительно, для проектов с продвинутой степенью проработки (для презентации инвесторам):

* Бизнес-модель
* Ключевые финансовые показатели (затраты, прибыль, требуемые инвестиции)
* Предложение для инвестора, выход из проекта

Рекомендации:

1. Используйте простой фон, избегайте видео и сложного текста. Рекомендуемый размер шрифта «24 ppt».
2. Для тех участников, которые хотят в перспективе участвовать в Российских и международных форумах Seed Forum International Foundation необходимо подготовить презентацию на английском языке.
3. Для предпринимателей, у которых проекты находятся на ранней стадии, необходимо зарегистрироваться на Generations / иметь с собой описание информации, поданной на Generations для обсуждения с экспертами.
4. Для всех представителей проектов: обязательно пройдите регистрацию по ссылке [www.logagroup.com/rspk](http://www.logagroup.com/rspk)