ПРОЕКТ

ПРОГРАММА Региональной сессии практического консалтинга (РСПК)

«LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL»

Дата: 6-7 декабря 2016 года Место: г. Ханты-Мансийск, у л. Мира, д.5, 4 этаж, конференц-зал

|  |  |
| --- | --- |
| День 1 | |
| Создание стоимости бизнеса / подготовка инвестиционной презентации | |
| 10.00-10.30 | Сбор и регистрация участников |
| 10.30-10.45 | Открытие Сессии  Приветственное слово организаторов.  Представление партнеров мероприятия  Конференц-зал |
| 10.45-11:00 | Представление модулей программы РСПК   * Венчурное финансирование и предпринимательство * Взаимодействие с корпоративными заказчиками * Возможности, риски и практические шаги которые участники смогут предпринять во время программы для развития своих инновационных проектов * Национальная технологическая инициатива (НТИ)   Конференц-зал |
| 11:00-12:00 | Тема. Цели создания бизнеса со стоимостью  Проработка составляющих проекта на стадии идеи, готового прототипа и быстрого роста:   * От идеи до публичной компании (IPO) за короткий срок. * Оценка и развитие личных способностей команды проекта. * Цели команды и цели инвестора: амбиции, возможности и риски. * Критерии поиска / оценки бизнес-идей и быстрорастущих проектов со стоимостью.   Конференц-зал |
| 12:00-12:15 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы |
| 12:15-13:15 | Тема: Короткие презентации бизнес-идей/быстрорастущих проектов участников. |

1

Региональные сессии практического консалтинга

LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL

|  |  |
| --- | --- |
|  | Обратная связь от бизнес-тренера - крэш-тест. Ожидания инвесторов, мышление инвесторов, этапы развития проектов и критерии инвестиционной готовности. Почему инвесторы выбирают высокотехнологичные и масштабируемые проекты? Создание стоимости в новом бизнесе или действующем. Первичная экономическая оценка проекта инвестором.  Конференц-зал |
| 13:15-14:30 | Перерыв на обед.  Столовая Дома Правительства, 1 этаж Думы автономного округа |
| 14:30-15:30 | Тема: Презентация быстрорастущего проекта на разных стадиях.  Разработка бизнес-концепции. Описание команды, продукта и целевого рынка. Проработка элементов описания и проверка гипотез вместе с бизнес-тренером. Формализация описания проектов для повторной презентации (работа в группах или индивидуальная работа).  Конференц-зал |
| 15:30-15:45 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы |
| 15:45-18:00 | Обратная связь от тренера и других участников.  Повторная презентация проработанных проектов. Подведение итогов дня. Ответы на вопросы. Домашнее задание для самостоятельной доработки проектных решений до уровня инвестиционной презентации. Рассмотрение ключевых разделов презентации проекта для инвесторов.  Конференц-зал |

2

Региональные сессии практического консалтинга

LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL

|  |  |
| --- | --- |
| День 2 | |
| Эффективная коммерциализация и трнасфер технологий  Международная и российская практика, практические кейсы | |
| 10:00-10:30 | Сбор участников  Конференц-зал |
| 10:30-11:30 | Тема: Процесс коммерциализации технологий начинается с формализации идеи.   * Позиционирование технологии/результата, сравнение с технологиями/результатами лидеров рынка. * Выявление коммерческого потенциала технологии, оценка коммерческого потенциала технологии своими силами * Организация процесса трансфера технологии в коммерческий продукт с наименьшими затратами * Чем друг от друга отличаются школы и практики по коммерциализации технологий?   Конференц-зал |
| 11:30-11:45 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы  Конференц-зал |
| 11:45-12:30 | Тема: Почему надо моделировать бизнес, который потенциально можно построить/усилить на базе технологии, подлежащей трансферу? Что такое Валоризация в области Высоких технологий и не только?  Конференц-зал |
| 12.30-13.30 | Тема: Варианты коммерциализации технологии.  Собственной производство или лицензионное соглашение: что выбрать? Плюсы и минусы лицензионных соглашений. Какие факторы необходимо учесть, чтобы заработать на лицензионном соглашении? Развернутая структура лицензионного соглашения. Что такое многоуровневое Know-how?  Конференц-зал |
| 13.30-14.30 | Перерыв на обед  Столовая Дома Правительства, 1 этаж Думы автономного округа |
| 14.30-16.00 | Практическое занятие   * На что обращать внимание если Вы лицензиат или лицензиар? * Как провести предварительную оценку коммерческого потенциала технологии своими силами? Какой должна быть глубина этого анализа? Когда это надо делать? * Трансфер Технологии из России, в Россию и внутри России, |

3

Региональные сессии практического консалтинга

LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL

|  |  |
| --- | --- |
|  | схемы взаимодействия, ключевые ценности.   * Инструменты качественного трансфера: валоризация технологии/результатов, валоризация активов высокотехнологической Компании, Проекта. * Коммерческая ценность патента, Know-how, примеры и ведение переговоров.   Конференц-зал |
| 16.00-16.15 | Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы |
| 16.15-18.00 | Индивидуальные консультации на тему эффективной коммерциализации и трансфера технологий. Обратная связь от тренера и других участников.  Кабинет 321, 3 этаж |

4

Требования к презентации

Презентацию необходимо иметь с собой в формате ppt(x) на USB-флэш накопителе. Желательное количество слайдов: минимум 1, максимум 10 слайдов. Ориентировочное время презентации проекта: 3-7 минут.

По возможности, возьмите с собой ноутбук.

Стандартная инвестиционная презентация содержит следующие разделы, подготовка которых обсуждается с экспертами во время сессии.

Для всех проектов:

* Бизнес-концепия, продукт проекта
* Команда проекта
* Рынок проекта
* Контакты для связи

Дополнительно, для проектов с продвинутой степенью проработки (для презентации инвесторам):

* Бизнес-модель
* Ключевые финансовые показатели (затраты, прибыль, требуемые инвестиции)
* Предложение для инвестора, выход из проекта

Рекомендации:

1. Используйте простой фон, избегайте видео и сложного текста. Рекомендуемый размер шрифта «24 ppt».
2. Для тех участников, которые хотят в перспективе участвовать в Российских и международных форумах Seed Forum International Foundation необходимо подготовить презентацию на английском языке.
3. Для предпринимателей, у которых проекты находятся на ранней стадии, необходимо зарегистрироваться на Generations / иметь с собой описание информации, поданной на Generations для обсуждения с экспертами.
4. Для всех представителей проектов: обязательно пройдите регистрацию по ссылке [www.logagroup.com/rspk](http://www.logagroup.com/rspk)